**优利德国产仪器成长空间广阔，中高端仪器营收有望可持续增长**

来源：仪商网

近日，优利德（688628）发布公告称公司于2023年11月8日接受机构调研。在这次调研中，优利德表示，目前中高端仪器的市占率均处于较低水平，国产仪器厂商在国内和全球市场均有很大的成长空间，国家各项政策支持也给行业带来良好的发展机遇。目前公司在中高端仪器产品线已经形成一定的技术积累，在研项目丰富，伴随着仪器销售团队持续开拓全球市场，进一步挖掘增量业务，中高端仪器营收有望可持续增长。此外，优利德预计通用仪表及专业仪表业务将保持增长。

以下是这次投资者关系活动主要内容介绍：

问：请您介绍一下公司前三季度的业绩表现

答：2023 年前三季度，公司实现营业收入 7.84 亿元, 同比增长12.61%, 实现归属于上市公司股东的净利润 1.32 亿元，同比增长42.43%。其中，第三季度公司实现营业收入 2.39 亿元, 同比增长36.74%,实现归属于上市公司股东的净利润 3,514.54 万元, 同比增长 124.38%。年初至报告期末经营活动产生的现金流量净额为 1.9 亿元，同比增幅 532.95%。

问：公司前三季度研发投入情况及未来规划？

答：2023年前三季度，公司持续加大对研发项目的直接投入和引入优秀的研发技术人才，累积投入研发费用 7018 万元，较去年增长了37.34%，占营业收入的比例为 8.96%。截止三季度末，公司研发人员数量达到 279人，其中负责仪器研发的人员数量超 150 人，较去年有显著增长。仪器行业的研发壁垒较高，研发的持续投入是非常有必要的，充足的研发费用能保障公司产品线的持续迭代升级。明年公司还会继续补充研发人员，加大研发费用的投入，保持和营收相同的增长趋势。

问：公司传统的仪表业务未来如何保持增长？

答：通用仪表方面，由于行业格局较为稳固，市场整体规模增长放缓，公司计划增加中高端产品的销售占比，扩充销售渠道，并保持年度提价策略。此外，公司 ODM 订单有所增加，预期通用仪表业务未来将保持稳健增长。在专业仪表方面，公司紧抓国内电力及新能源行业发展机遇，提升产品技术水平、丰富行业解决方案，制定了针对性的 计划与 G 计划，从目前的成交与复购率来看，已逐步对海外头部品牌形成替代，预计未来将保持较高增长。

问：公司仪器产品未来的研发规划是？

答：对于仪器产品的研发，公司会保持时域、频域、源载、安规等产品线齐头并进，只有丰富的产品矩阵和多 SKU策略才能够充分响应客户测试需求，并且能够平滑部分行业需求波动的影响，保持业务的稳定增长。对于重点产品线，我们计划每年完成一次代际的升级，持续往更高端去突破。未来一年将会有更高带宽、更高分辨率的示波器、更高频率频谱分析仪等诸多新品发布。

问：公司中高端仪器的营收实现了快速增长，这个增长是否可以长期维持？

答：目前中高端仪器的市占率均处于较低水平，国产仪器厂商在国内和全球市场均有很大的成长空间，国家各项政策支持也给行业带来良好的发展机遇。目前公司在中高端仪器产品线已经形成一定的技术积累，在研项目丰富，伴随着仪器销售团队持续开拓全球市场，进一步挖掘增量业务，中高端仪器营收有望可持续增长。

问：目前公司测试仪器业务的销售和渠道布局情况？

答：在测试仪器业务方面，公司国内销售人员超 60 人，海外销售人员超 20 人，销售团队人数在持续的增加中。截止目前，德国和美国公司已正式开始运作并贡献收入。渠道布局方面，公司在全球持续引入专业的仪器经销商合作伙伴，相信能够协助公司高效地完成国内外市场覆盖。